

真似するだけで

AMAZONの 売れ行きが 倍になる

中古雑誌せどり
3つの出品テクニック

俺せど コータ

【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。

(無料) <http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意いただきご利用ください。

このレポートの著作権はコータに属します。著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

目次

目次	3
はじめに	4
せっかく仕入れた中古雑誌 売れ残っていませんか？	5
真似するだけでAmazonの売れ行きが倍になる中古雑誌せどり3つの出品テクニック	6
おわりに	15
発行者情報	16
-コータ	16

はじめに

はじめましてコータです！

この度はこちらのレポートをダウンロードしていただき誠にありがとうございました。

最初に僕の簡単な自己紹介をさせてください。

僕のプロフィールは以下の通りです。

1. 基本給12万円のブラック企業の窓際族
2. 人生を変えたい！と大手企業に転職するも思ったほど給料が上がらず毎月赤字家計
3. 給料に依存する働き方に疑問を持つ
4. 副業を探しせどりに出会う
5. 実戦開始から4年後に月収100万円を6ヶ月間連続達成し独立

現在はメーカー仕入れをメインに、せどりのコンサル業やブログなどを運営しています。

せっかく仕入れた中古雑誌 売れ残っていませんか？

やっとの思いで見つけた利益商品を見つけたものの、いざAmazonに出品してみたら、ライバルが多すぎて埋もれてしまったということはよくあります。

こと中古雑誌の世界では、一度ライバルに埋もれてしまうと、全く売れずに不良在庫になってしまうケースも。

今回紹介する方法は、真似するだけで売れ行きを改善できるノウハウです。

とても基本的なノウハウですが、顧客からするとどれもインパクトがあるため、まだ実行していない方は間違いなく真似することをおすすめします。

それでは早速、その方法について見ていきましょう！

真似するだけでAmazonの売れ行きが倍になる中古雑誌せどり3つの出品テクニック

中古雑誌の売れ行きを倍にする3つの出品テクニックは以下のとおりです。

1. 写真を追加する
2. 顧客が気になる点を説明文に入れる
3. 親しみやすいストア名にする

パッと見ただけで「そういうことか」と思った方も多いでしょう。

しかし、そんなあなたは実際に全て実行できているでしょうか？

もし、1つでも実行していないものがある場合は、ぜひやってみて売れ行きが変わるかチェックしてみてください！

①写真を追加する

1つ目は商品説明欄に、中古雑誌の写真を追加する方法です。

めっちゃシンプルですが、売れ行きを改善するのにめちゃくちゃ効果的な方法になっています。

例えば、下の画像を見てみてください。

中古商品 - 良い	18ポイント (1%)	カートに追加する
¥1,799	配送料 ¥660 11月21日-23日にお届け	
	詳細を見る	
コンディション	■中古品のため、ご使用に影響ない程度の使用感・経年劣化、キズ、汚れなどがある場合がございます。また、帯や付録等の欠品がある場合がございます。丁寧な検品を心がけていますが、予めご了承くださいませよう、何卒宜し... 詳細	
出荷元	[Redacted]	
販売元	[Redacted]	
	★★★★☆ (1135件の評価) 過去12か月間で89%が肯定的	

こちら商品の写真がないバージョンです。

インパクトがないので、ライバルと並んだ際に埋もれてしまいます。

次に下の画像を見てみてください。

中古商品 - 非常に良い

¥1,250

配送料 ¥350 10月30日-11月1日

にお届け

[詳細を見る](#)

カートに追加する

コンディション

★特大ポスター・メンバーソロシール付き★表紙には軽くスレ等はありませんが本書はオレや書き込み、小口ヨゴレやヤケ等は無く非常にキレイな状態です。(定価682円+税) 注文を受けましたら丁寧に梱包の上、迅速に発送



出荷元

販売元

★★★★★ (7765件の評価)

過去12か月間で97%が肯定的

こんな小さな写真ですが、中古雑誌本体の状態をチェックできるので、顧客からすると購入する1つの理由になるでしょう。

画像は拡大にも対応しています。

ないよりもあったほうがいいのは明らかですね。

例えば、写真のないライバルの出品が10個あった場合、あなたが写真を充実させるだけで売れる確率を上げられます。

ちなみに写真を撮影する際は、以下の点を含めてください。

- 表紙や裏表紙
- 傷や破れ
- プレミア価格になっているポイント

写真は一通りの角度からブレないように撮影しましょう。

傷や破れなどの問題がある部分はアップで撮影します。これにより顧客はあなたを信頼しやすくなるのです。

「プレミア価格になっているポイント」とは、例えば人気モデルが表紙でプレミア価格になっているのであれば、表紙だけでなく人気モデルが載っているページを撮影するといったイメージです。

こういった手間をかけるだけで、中古雑誌の売れ行きは一気によくなります。

②顧客が気になる点を説明文に入れる

次は顧客が「あなたから購入する理由」を説明文に入れることです。

中古雑誌の場合、高値で売れているのには何かしらの理由があります。

- 有名人のセクシーショット
- 付録付き
- 話題になった人物特集

このような特徴を把握して、商品説明文に含めると購入率がグッと高くなります。

例えば、あなたが人気モデルの袋とじがついた中古雑誌を探している人だとします。

Amazonで複数の出品者の説明文をチェックしていました。

ほとんどの出品者は「全体的にきれいです」や「目立った傷はありません」などと書いています。

しかし、ある出品者だけ「（人気モデル）さんの袋とじは未開封のままです！」と書かれていたとしたら。
加えて証拠写真までついていたとしたら。

少々相場より高くても、きっとあなたはこの出品者から購入するでしょう。

これが中古雑誌の売れ行きを改善する2つ目の方法です。

ちなみに顧客が特定の雑誌を求めている理由については、商品レビューをチェックするのがおすすめです。

購入者によるレビューの中には、人気モデルや話題になった人物など、その雑誌を購入した理由が散りばめられています。

レビューから理由をピックアップして、商品説明文に反映すれば、購入者にとって大きな価値になるでしょう。

③親しみやすいストア名にする

最後は親しみやすいストア名にすることです。

あなたはちょっとばかりクールなストア名にしていますか？

例えば、、、

- EpicaLifestyle
- QuantumGoods
- InfiniteNest

なんとなくカッコいいですが、だからといって「この人から購入しよう！」という要因にはならないでしょう。

もしかしたら「この人は日本人じゃないのかな？」と不安要素を作ってしまうかもしれません。

このような理由から、Amazonのストア名は親しみやすいものにするのがおすすめです。

ここでストア名の例を紹介します。

- 中古雑誌の〇〇書店
- 〇〇堂 雑誌本舗
- まごころ屋ていねい配送

例えば、上記のようなイメージです。

パッと見たときに「ダサくない？」と感じるくらいがちょうどいいかなと。

あと丁寧に梱包してるとか、雑誌専門といったキーワードを入れると高感度がアップします。

顧客目線になってみると、親しみやすいストア名は信頼する1つの要因になるので、ぜひ改善してみてくださいね。

おわりに

いかがでしたか？

現在、Amazonでせどりをしているものの、思ったように商品が売れないと悩んでいる方は、今回紹介した方法を実行してみてください。

中古雑誌のノウハウとしてお伝えしましたが、もちろん他の分野にも応用できます。

特に中古品であれば、写真と説明文に顧客が欲しくなる理由を追加するのがおすすめです。

価格差のある価格で仕入れるのはもちろんですが、どう出品するかでも売れ行きは変わります。

ぜひ今回紹介した方法を忠実に実行してみてください。
きっと商品の売れ行きがグッと上がりますよ。

最後までご一読いただき、誠にありがとうございました！

発行者情報

-コータ-

メールマガジン

仕入れ資金ゼロで初月から月10万円稼ぐ方法

<https://oresedo.com/mail-magazine/>

X (旧Twitter)

https://x.com/ore_sedo

YouTube

<https://www.youtube.com/@user-nn7qn2zd9d>