

【知識ゼロOK】

初心者向け 実践レポート

中古パソコン転売の 全体像と、 最初の1台を売るまでの手順

仕入れ・動作確認・出品・発送を、やさしく一冊で。



【推奨環境】

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。

(無料)<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権はコータに属します。著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

目次

はじめに.....	4
中古パソコン転売とは？仕入れから発送までの4ステップ.....	5
中古パソコン転売が副業初心者におすすめな5つの理由.....	7
中古パソコン転売を始めるために必要なもの7つ.....	11
売れる中古パソコンの見分け方 SOLDで見る3つのポイント.....	14
中古パソコン転売の利益の計算方法.....	17
最初の1台を売るまでの5ステップ.....	19
月10万円を目指すための進め方.....	22
まず今日やること.....	24

はじめに

「中古パソコンの転売が稼ぎやすいつて聞いたけど、パソコンに詳しくないと無理じゃない？」

「興味はあるけど、そもそも何から手をつければいいのか分からない」

こんな悩みを持っている方もいるのではないのでしょうか。

先に結論を言うと、中古パソコン転売はパソコンに詳しくなくても始められます。

分解や修理に関する知識がなくても問題ありません。

初心者でも正しい知識を身につければ稼げるのが、中古パソコン転売のメリットです。

このレポートでは、中古パソコン転売について基礎知識を解説します。

このレポートでわかること

- 中古パソコン転売の作業の流れ
- 副業初心者にも中古パソコン転売がおすすめな理由
- 中古パソコン転売を始めるために必要なものと資金の目安
- 商品リサーチのコツと利益計算のやり方
- 最初の1台を売るまでの手順

読み終わるころには、「難しそう」から「意外とシンプルかも」に変わっているはずです。ぜひ最後までご覧ください。

中古パソコン転売とは？仕入れから発送までの4ステップ

中古パソコン転売は、中古のパソコンを安く仕入れて、必要としている人に売る仕事です。

ポイントは、仕入れる場所と売る場所を分けること。

ヤフオクなどのオークションサイトで安く仕入れて、メルカリなどのフリマアプリで売ります。

同じ中古パソコンでも、安く出ている場所と、買いたい人が集まっている場所は違うからです。

流れは4つのステップに分かれます。

仕入れから発送までの4ステップ

仕入れから発送までの4ステップ



1つずつ見ると、特別なことは何もありません。

ヤフオクで売れそうなノートパソコンを見つけて落札する。届いたら軽く拭いて、電源が入るか、キーボードが打てるかを確認する。

スマホで写真を撮ってメルカリに出品する。売れたら梱包して発送する。これだけです。

ここで安心してほしいのが、**分解や修理はやらなくていい**ということ。

壊れたパソコンを直して売る手法もありますが、初心者が最初にやる必要はありません。

普通に動くパソコンを仕入れて、そのまま次の人へ渡す。

この形でも利益は十分に作れます。

まずは「安いところで買って、必要な人がいるところで売る」。この一言を頭に入れておけば大丈夫ですよ。

中古パソコン転売が副業初心者におすすめな5つの理由

数ある物販の中で、なぜ中古パソコンなのか。理由は5つあります。

- 中古で十分という人がたくさんいる
- 1台あたりの利益が大きい
- 在庫がかさばらない
- パソコンに詳しくなくても始められる
- 作業をテンプレ化できる

理由① | 中古で十分という人がたくさんいる

パソコンが必要になる場面は、仕事や勉強だけではありません。

ネットを大きな画面で見たい。DVDやBlu-rayを再生したい。年賀状や町内会のお知らせを作りたい。子どものオンライン学習に使いたい。副業や資格の勉強を始めたい。

こういう使い方なら、最新の高性能なパソコンまでは必要ないんです。

「やりたいことはシンプルなのに、新品に何十万円も出すのはちょっと」

そう考える人にとって、必要な機能がそろった中古パソコンはちょうどいい選択肢になります。

だから中古でも買い手がつくわけですね。

理由② | 1台あたりの利益が大きい

中古ノートパソコンは、1台で数千円単位の利益を狙えます。ここが、日用品や小物を扱う物販との一番の違いです。

たとえば月10万円を目標にしたとき、1個の利益が1,000円の商品なら100個売ることになります。仕入れて、撮影して、出品して、梱包して、発送する。

この一連の作業を、100回繰り返す計算です。

1台の利益が5,000円なら、同じ10万円でも20台で届きます。作業に使う時間も、体感もまるで違ってきますよね。

月10万円に届くまでの作業回数の違い



※利益は毎回同じではありません。図は考え方を示したイメージです。

理由③ | 在庫がかさばらない

扱う商品がノートパソコンに絞られるので、置き場所に困りません。

ノートパソコンは薄いため、立てて並べればカラーボックスやスチールラック1つ分のスペースでも管理できます。

洋服や雑貨を大量に扱うと、部屋が在庫で埋まっていきます。

家族と住んでいる人ほど、ここは切実な問題ですよ。中古パソコン転売なら、部屋の一角から始められます。

在庫を置くスペースの違い



理由④ | パソコンに詳しくなくても始められる

最初にスペックを完璧に理解する必要はありません。

「メモリ？CPU？なにそれ」という状態からで大丈夫です。

というのも、最初にやるのは**売れているパソコンを見て、同じようなものを選ぶこと**だからです。

答えを見ながら真似するイメージですね。

用語は実物を触っているうちに、自然と分かってきます。

理由⑤ | 作業をテンプレ化できる

中古パソコン転売は、毎回やることがほとんど同じです。

確認する項目も、写真を撮る角度も、説明文の書き方も、1台目と10台目で大きくは変わりません。

洋服なら「おしゃれに撮らなきゃ」と悩みますが、パソコンは決まった場所に置いて、状態が見えるように撮るだけ。

サイズを測る必要もないので、説明文もテンプレートで回せます。

同じ形を繰り返せるほど、1台にかかる時間は短くなります。ここが続けやすさに直結するところです。

中古パソコン転売を始めるために必要なもの7つ

始めるのに、特別な設備をたくさんそろえる必要はありません。必要なものは次の7つです。

始めるために必要なもの7つ

1	スマートフォン リサーチ・出品・やり取りまで進む
2	明るく撮影できる場所 窓際やスタンドライトで十分
3	段ボールと緩衝材 最初は仕入れの梱包材を再利用
4	Wi-Fi環境 届いたPCの動作確認に使う
5	メルカリとヤフオクのアカウント どちらも登録は無料
6	仕入れ資金 生活に影響しない範囲で決める
7	古物商許可 中古を繰り返し売るために必要

※ パソコン本体はあると便利ですが、なくても始められます。

スマートフォン

リサーチも出品も、購入者とのやり取りも、スマホ1台で進められます。

パソコンは大きな画面で管理できるので便利ですが、最初から必須ではありません。

自分で仕入れられるようになってから、自分用に1台残すという方法もありますよ。

明るく撮影できる場所

中古品は、写真で状態が伝わるかどうか勝負になります。

窓際の明るい場所や、スタンドライトを当てられる机があれば十分。専用のスタジオや背景紙は、用意しなくて大丈夫です。

段ボールと緩衝材

発送に使います。

最初は仕入れたときに届いた箱と緩衝材を取っておいて、そのまま再利用すればお金がかかりません。

台数が増えてきたら、まとめて買ったほうが早くなります。

動作確認に使うWi-Fi環境

届いたパソコンがネットにつながっているかを確かめるために使います。自宅のWi-Fiがあれば大丈夫です。

メルカリとヤフオクのアカウント

仕入れはヤフオク、販売はメルカリ、が基本の形になります。

どちらも無料で登録できるので、まだ持っていないなら先に作っておくと動き出しがスムーズですよ。

仕入れ資金

1万円前後から仕入れられる中古ノートパソコンもあるので、少額からでも始められます。

ただ、1台だけ仕入れて売れるまで次を待つ形だと、どうしても次の動きまでの間が空きがちです。出品している台数がある程度あるほうが、購入者の目に触れる機会も増えていきます。

とはいえ、無理をして資金を作る必要はありません。**生活に影響しない範囲で、自分が納得できる額を決める**。そこがスタートラインです。

なお、仕入れ額のほかに仕入れの送料・販売の送料・梱包費・販売手数料もかかります。

この4つの見方は「利益の計算方法」の章でくわしく見ていきます。

古物商許可

中古品を繰り返し売買するには、**古物商許可**が必要です。

中古のパソコンを仕入れて売り続ける以上、ここは避けて通れません。

申請先は、主たる営業所の所在地を管轄する警察署（防犯係）です。警視庁の案内では、申請手数料は19,000円と記載されています。

金額や必要書類は地域で案内が異なることもあるので、管轄の警察署で確認してくださいね。

「まだ売れるかも分からないのに」と感じるかもしれません。ただ、ここを先に押さえておくと、あとは安心して仕入れに集中できます。

売れる中古パソコンの見分け方 | SOLDで見る3つのポイント

どんなパソコンが売れるかは、**すでに売れた商品を見れば分かります**。

メルカリには売り切れた商品を検索する機能があります。「中古 ノートパソコン」で検索して、売り切れ表示に絞ってみてください。そこに並んでいるのは、実際にお金を払った人がいた商品です。

想像で選ぶより、答えを見るほうが早いですね。

見るポイントは3つあります。

メルカリの売り切れ商品で見る3つのポイント

中古 ノートパソコン

SOLD

検索して「売り切れ」に絞る。ここに並ぶのは、実際に買った人がいた商品です

1	いくらで売れているか 似た構成の価格帯をつかむ。仕入れの上限が決まる
2	どんな構成が選ばれているか メモリ・SSD・画面の大きさ・DVDの有無を見る
3	説明文で何を伝えているか どんな使い方に向くPCとして紹介しているか

ポイント① | いくらで売れているか

まず価格帯をつかみます。

似た構成のパソコンがいくらで売れているのかが分かったら、仕入れの上限が決まるからです。

売値の相場を知らないまま仕入れると、高く買いすぎて利益が残らなくなります。

「この構成なら、だいたいこのくらい」の感覚を先に持っておきましょう。

ポイント② | どんな構成が選ばれているか

次に、売れた商品の中身を見ます。メモリの容量、保存できる容量(SSD)、画面の大きさ、DVDやBlu-rayが使えるかどうか。

ここは専門知識というより、**同じ組み合わせが何度も出てくるかどうか**を見る作業です。

よく出てくる構成が、その価格帯で求められている形になります。

ポイント③ | 説明文で何を伝えているか

最後に説明文を読みます。売れている出品は、スペックを並べるだけでなく「どんな使い方に向いているか」を書いていることが多いです。

ネットや動画を大きな画面で楽しみたい人向けなのか、在宅の作業に使いたい人向けなのか。

ここは、自分が出品するときにそのまま参考にできます。

スペックだけで判断しない

1つ気をつけたいのが、CPUの名前など特定の項目だけを見て決めないことです。

中古パソコンは、スペック・見た目・価格の3つが重なって選ばれます。性能が良くても価格が相場から外れていれば動きませんし、色や状態のきれいさが決め手になることもあります。

「この内容で、この価格なら選ばれそうかな」

全体のバランスで見る癖をつけると、仕入れの精度が上がっていきます。

1つの項目だけで決めない

スペック	見た目	価格
メモリ・SSD・画面	色・状態のきれいさ	相場の中での位置
↓		
この内容で、この価格なら選ばれそうかな		

中古パソコン転売の利益の計算方法

利益は、販売価格から4つを引いた残りです。

ここを押さえておかないと、売れているのにお金が残らない状態になります。

以下で詳しく見ていきましょう。

販売価格から3つを引いた残りが利益

利益は「売れた金額 - かかったお金」

販売価格から3つの費用を引いた残りが、最後に手元へ残る利益です

1 売れた金額



販売価格
50,000円

購入者が支払う金額
まず、この金額が入ってきます

—

2 引かれるお金

かかったお金（経費）

 仕入れ金額 パソコンを買った金額	30,000円
 販売手数料 例：販売価格の10%	5,000円
 送料 購入者へ送るための費用	1,500円

=

3 最後に残るお金



利益
13,500円

最後に手元へ残るお金
これが「もうけ」です

計算式

$$50,000円 - (30,000円 + 5,000円 + 1,500円) = \text{利益 } 13,500円$$

※ 金額は説明用の例です。販売手数料や送料は、販売先・商品・発送方法によって変わります。

販売手数料

メルカリで売れると、販売価格の10%が販売手数料として引かれます。

20,000円で売れたなら2,000円ですね。

売上がそのまま手元に入るわけではない、というのが最初のポイントです。

送料

購入者へ送るときの送料です。

ノートパソコンは箱に入れるとそれなりの大きさになるので、小物より送料はかかります。

出品するときに送料込みで売るなら、この分も販売価格に含めて考えておきましょう。

仕入れ総額

本体の落札額だけでなく、**仕入れたときの送料まで含めて**仕入れ総額として見ます。

本体が8,000円でも、届くまでの送料が1,000円かかっていれば、実際の仕入れは9,000円です。ここを本体価格だけで見ていると、利益を多めに勘違いすることになります。

仕入れる前に計算する

大事なのは、この計算を**仕入れる前に**やることです。

売れそうな相場を調べて、そこから販売手数料・送料・仕入れ総額を引いてみる。残った金額が自分の利益になります。

この一手間があるかどうかで、仕入れの失敗はかなり減らせます。

慣れてくると、商品を見た瞬間に「これは残るな」と判断できるようになりますよ。

最初の1台を売るまでの5ステップ

ここまでの内容を、実際の順番に並べます。最初の1台は、次の5ステップで進めてください。

最初の1台を売るまでの5ステップ

STEP1	売れているパソコンを見る メルカリの売り切れを10台ほど眺める。まだ仕入れない
STEP2	1台だけ仕入れる ヤフオクで似たPCを探す。安めのものを1台
STEP3	掃除と動作確認をする 拭く／電源・キーボード・Wi-Fi・DVDを確かめる
STEP4	写真を撮って出品する 全体・キーボード・画面・側面・傷。角度は毎回同じに
STEP5	梱包して発送する 緩衝材で包み、箱の中で動かないようにする

1台目の目的は、大きな利益より「一周する経験」です

STEP1 | 売れているパソコンを見る

まずは仕入れず、メルカリの売り切れ商品を眺めるところから始めます。

前の章の3つのポイントを見ながら、10台ほど目を通してみてください。

ここで完璧に理解する必要はありません。「こういうのが売れるんだ」がつかめれば十分です。

STEP2 | 1台だけ仕入れる

売れている形が分かったら、似たパソコンをヤフオクで探して、1台だけ仕入れます。

最初から何台も買いたくなりますが、ここはこらえどころ。1台目は利益を大きくすることより、**仕入れから発送までを一周する経験を作ることが目的**です。

相場の中でも安めのものを選んで、無理のない金額に抑えましょう。

STEP3 | 届いたら掃除と動作確認をする

届いたら、まず全体を軽く拭きます。

中古と聞いて身構えるかもしれませんが、実際に届くものは思ったよりきれいなことが多いです。

そのあとに動作確認をします。電源が入るか、キーボードとタッチパッドが反応するか、Wi-Fiにつながるか、DVDドライブが動くか。

ここで確認した内容が、そのまま出品の説明文になります。

STEP4 | 写真を撮って出品する

明るい場所に置いて、全体・キーボード・画面・側面・気になる傷を撮ります。

角度を毎回同じにしておくと、2台目以降がぐっと楽になりますよ。

説明文には、確認した動作と、どんな使い方に向いているかを書きます。

「ネットや動画を大きな画面で楽しみたい方に」のように、使う場面が浮かぶ言葉にすると届きやすくなります。

STEP5 | 売れたら梱包して発送する

売れたら、購入者へあいさつを送って梱包します。

パソコンは精密機器なので、緩衝材でしっかり包んで、箱の中で動かないようにするのがポイントです。

発送が終わって評価が届いたら、1台目は完了。

ここまで来ると、次に何をすればいいかが自分の中でクリアになっているはずです。

月10万円を目指すための進め方

最初の1台を売り切ったら、あとは同じ流れを繰り返しながら広げていきます。

利益を次の仕入れに回して広げる



同じ流れを繰り返して型を作る

2台目、3台目と進めていくと、「この確認は毎回同じだな」「写真はこの場所と角度でいいな」「説明文はテンプレでいけるな」と気づく場面が出てきます。

そのたびに、自分の型が1つずつ固まっていくんです。

毎回ゼロから考えなくてよくなるので、1台にかかる時間はどんどん短くなります。

利益を次の仕入れに回す

1台目で出た利益を、次の仕入れに回します。すると扱える台数が、少しずつ増えていくんです。

出品している台数が増えるほど、見てもらえる機会も広がります。

急に増やすのではなく売れた分を回していく形なら、手元のお金を減らさずに規模を広げられます。

作業する曜日と時間を決める

副業でやる以上、時間の確保が一番のハードルですよ。

ここは「空いたらやる」ではなく、あらかじめ決めてしまうのがおすすめです。

中古パソコン転売は工程を細かく分けられるので、朝に検品、昼休みにリサーチ、夜に出品、といった分け方ができます。

1つの作業が10分程度で終わるものも多いため、まとまった時間がなくても進みます。

必要な台数と期間は人によって変わる

月10万円までにどれくらいかかるかは、仕入れ額・1台あたりの利益・使える時間・手元の資金によって変わります。他の人と同じペースにはなりません。

だからこそ、台数を焦って増やすより、1台ずつ確実に売り切る流れを作るほうが近道になります。

僕は、続けられる形を先に作った人がいちばん強いと思っています。

まず今日やること

今日やること

メルカリで検索して、売り切れの商品を3台だけ見る

中古 ノートパソコン

- ☐ いくらで売れているか
- ☐ どんな構成のパソコンか
- ☐ 説明文に何が書かれているか

仕入れなくて大丈夫。見るだけでイメージが具体的になります

最後に、今日やることを1つだけお伝えします。

メルカリで「中古 ノートパソコン」と検索して、**売り切れの商品を3台だけ見てください**。仕入れる必要はありません。

見るのは以下の3つだけです。

- いくらで売れているか
- どんな構成のパソコンか
- 説明文に何が書かれているか

これだけで「こういうのが売れるんだ」という感覚がつかめます。

文章で読むより、実際の商品を3台見るほうが、頭に入るスピードは何倍も速いですからね。

中古パソコン転売は、知識ゼロからでも始められて、少ない台数で利益を作りやすい方法です。まずは3台のぞいてみるところから、はじめの一步を踏み出してみてください。

発行者情報

コータ



メールマガジン-仕入れ資金ゼロで初月から月10万円稼ぐ方法

<https://oresedo.com/mail-magazine/>

X(旧Twitter)

https://x.com/oresedo_kota

YouTube

<https://www.youtube.com/@user-nn7qn2zd9d>